

Buckaroo devient le partenaire stratégique d'ABN AMRO pour les services de paiement

Paris, Utrecht, 29 février 2024 – Buckaroo, un des leaders de la Prestation de Services de Paiement (« PSP ») omnicanale, a conclu un partenariat commercial stratégique avec ABN AMRO, dans lequel le PSP deviendra le fournisseur exclusif d'une offre de solutions de paiement avancée aux clients de la banque. Ce partenariat est soutenu par Keensight Capital, l'un des principaux fonds de capital-investissement dédié aux investissements paneuropéens de Growth Buyout^[1].

Ce partenariat exclusif entre Buckaroo et ABN AMRO représente une étape significative dans la transformation des services de paiement omnicanal, fournis aux entreprises et commerçants des Pays-Bas. Buckaroo devient ainsi le fournisseur exclusif de services de paiement en ligne et en magasin pour la clientèle d'ABN AMRO, composé d'un éventail de sociétés allant des PME aux très grandes entreprises.

Par cette expansion stratégique, Buckaroo intégrera l'ensemble du portefeuille de contrats d'acquisition de cartes de débit d'ABN AMRO, l'une des trois plus grandes banques néerlandaises. Cette acquisition réaffirme l'engagement des deux entreprises à fournir les meilleurs services de paiement et met en lumière le statut de Buckaroo en tant que PSP de premier plan dans la région du Benelux.

Ce partenariat permet également aux clients d'ABN AMRO d'accéder à l'offre complète et innovante de Buckaroo, qui inclut une gamme étendue de moyens de paiement, dont iDeal, Mastercard, VISA, AMEX, Bancontact, ApplePay, WeChat et PayPal. Les solutions proposées par Buckaroo comprennent des offres de paiement récurrent, de paiement en plusieurs fois, et des solutions sur point de vente à la pointe de la technologie y compris « SoftPos » (encaissement sur smartphone).

Paul Scholten, CEO de Buckaroo, a déclaré : « *Ce partenariat positionne Buckaroo comme le prestataire de services de paiement privilégié pour la clientèle d'ABN AMRO. Nous nous engageons à fournir des solutions modernes et robustes accompagnées d'un service haut de gamme, sur lesquels nos 30 000 clients (entreprises et PME) peuvent compter.* »

Stanislas de Tinguay, Partner chez Keensight Capital, a ajouté : « *Nous sommes ravis de soutenir Buckaroo dans ce partenariat stratégique et nous sommes impatients d'assister à la croissance commune des deux entreprises qui innovent dans le secteur des paiements aux Pays-Bas.* »

^[1] **Growth Buyout** : investissement dans des entreprises privées rentables et en forte croissance, en position minoritaire ou majoritaire, avec ou sans effet de levier, en utilisant une approche flexible adaptée aux besoins des entrepreneurs individuels, afin de financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisition ou de fournir des liquidités aux actionnaires historiques.

+++

À propos de Buckaroo

Fondée en 2005 à Utrecht, Buckaroo est l'un des principaux fournisseurs de solutions de paiement aux Pays-Bas et en Belgique, accompagnant plus de 30 000 entreprises dans leurs stratégies de paiement, pour un volume total de transactions dépassant les 14 milliards d'euros. Suite à l'acquisition de SEPAY, Buckaroo a étendu son expertise des paiements en ligne aux points de vente et aux solutions omnicanales. Détenue par son management et Keensight Capital, Buckaroo continue à innover et à offrir des services de paiement de haute qualité aux entreprises et aux commerçants.

www.buckaroo.eu/

À propos de Keensight Capital

Keensight Capital ("Keensight"), l'une des principales sociétés européennes de rachat d'entreprises en croissance, s'est engagée à soutenir les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Depuis plus de 20 ans, l'équipe de professionnels chevronnés de Keensight Capital met à profit sa connaissance des secteurs d'investissement et de croissance pour investir à long terme dans des entreprises rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires se situe entre 10 et 400 millions d'euros. S'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la technologie et de la santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Le succès de Keensight Capital lui a également valu un Gold Award de la part du Private Equity Exchange & Awards chaque année depuis sept années consécutives, et en particulier le prix du meilleur fonds de capital-investissement de croissance européen.

www.keensightcapital.com

Contacts presse**Keensight Capital**

Cindy Giraud, Directrice de la Communication – cgiraud@keensightcapital.com +33 (0) 6 37 96 55 37

H/Advisors pour Keensight Capital

UK : David Stürken – david.sturken@h-advisors.global +44 (0) 799 059 5913

France : Mael Evin – mael.evin@havas.com +33 (0) 6 44 12 14 91