

## **Les actionnaires de Valiantys annoncent être entrés en négociation exclusive avec Keensight Capital pour l'acquisition par cette dernière d'une participation majoritaire aux côtés de l'équipe de management**

PARIS, FRANCE et BOSTON, USA - 27 AVRIL 2022 – Les actionnaires de Valiantys, une société de conseil en transformation numérique et l'un des premiers partenaires mondiaux d'Atlassian, annoncent aujourd'hui avoir signé un accord d'exclusivité de négociation en vue de l'acquisition par Keensight Capital d'une participation majoritaire aux côtés du management de Valiantys. Keensight Capital, l'une des équipes de référence dans le Growth Buyout<sup>1</sup> en Europe, dispose d'une forte expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, avec notamment un *track record* extrêmement solide dans le domaine des logiciels et des services numériques.

Valiantys a construit une relation exceptionnelle avec Atlassian, l'un des plus importants éditeurs de logiciels de travail d'équipe et de productivité d'entreprise. Valiantys connaît une forte croissance organique depuis plusieurs années et a réalisé un chiffre d'affaires de 98 millions d'euros en 2021, en hausse de 73 % comparé à l'année précédente. Elle est actuellement présente en France, en Suisse, au Royaume-Uni, au Benelux, aux États-Unis et au Canada, et a pour objectif d'atteindre les 300 employés cette année.

Valiantys a reçu sept fois le prix de *Partenaire Atlassian de l'Année*, dont le plus récent dans la catégorie *Services aux Grandes Entreprises*. Ce prix reflète la relation de confiance établie par les équipes de Valiantys avec plus de 65 entreprises du Fortune Global 500, ainsi que l'investissement continu de Valiantys dans ses offres et dans la qualité de ses services. Valiantys a été la première entreprise à obtenir les deux spécialisations clés d'Atlassian : *Agilité à l'échelle* et *Cloud*. Cela a permis à Valiantys de renforcer son offre de services, notamment en matière de transformation agile, d'ITSM, de migration sur le cloud et de digitalisation des processus métier.

« *Valiantys a connu une croissance régulière et rentable depuis sa création en 2006, même pendant la pandémie, et le moment est venu pour nous de faire appel à un partenaire externe pour accélérer la montée en puissance de nos projets. L'investissement de Keensight Capital témoigne de sa confiance en Valiantys et notamment dans la force de notre vision et l'excellence de nos services, qui permettent à nos clients de véritablement réaliser leurs projets de transformation des méthodes et outils de travail d'équipe* », déclare Lucas Dussurget, PDG de Valiantys.

« *Nous sommes ravis de nous associer à l'équipe de Valiantys* », ajoute Philippe Crochet, Managing Partner chez Keensight Capital. « *La valeur ajoutée que Keensight Capital apportera à Valiantys réside dans l'accélération d'acquisitions stratégiques, dans la croissance de son vivier de talents et de son empreinte internationale, et dans le renforcement des capacités de Valiantys pour ses réussites futures.* »

« *Nous nous réjouissons du partenariat entre Keensight Capital et Valiantys* », précise Cameron Deatsch, Chief Revenue Officer chez Atlassian. « *Nous allons continuer à travailler avec Valiantys pour aider les organisations à innover pour optimiser le travail de leurs équipes grâce aux solutions Atlassian. Valiantys est un partenaire clé de notre écosystème, et nous sommes ravis des perspectives qui s'offrent à nous.* »

\*\*\*

---

<sup>1</sup> **Growth Buyout** : investissement dans des sociétés non cotées de croissance rentables, en minoritaire ou en majoritaire avec ou sans effet de levier, avec une approche flexible adaptée aux besoins de chaque entrepreneur, pour financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisitions ou pour donner de la liquidité aux actionnaires historiques.

*William Blair est intervenu en tant que conseil financier exclusif de Valiantys et de ses actionnaires sur cette opération.*

### **À propos de Valiantys**

Valiantys est la première société de conseil et de services Atlassian au monde. Nous accélérons la transformation des entreprises en digitalisant les processus et en modernisant le travail d'équipe grâce aux méthodes Agiles et Lean. Nous proposons un accompagnement global alliant parfaite maîtrise des outils Atlassian avec une compréhension de haut niveau des pratiques métier stratégiques comme SAFe® et ITIL. Ces 15 dernières années, Valiantys a aidé plus de 5.000 clients à réaliser leurs ambitions en accélérant la collaboration dans leurs équipes.

Valiantys recherche activement plus de 40 consultants et commerciaux dans la région EMEA et en Amérique du Nord - Venez rejoindre notre aventure ! <https://valiantys.com/en/careers/>

### **A propos de Keensight Capital**

[www.keensightcapital.com](http://www.keensightcapital.com)

Keensight Capital, l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Depuis 20 ans, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. Fort de son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Les succès de Keensight Capital lui ont valu de recevoir un Gold Award des Private Equity Exchange & Awards pendant cinq années consécutives, et en particulier celui du Meilleur Fonds de Growth Private Equity Européen.

### **Contacts médias**

#### **Keensight Capital**

Tim Lee – [tlee@keensightcapital.com](mailto:tlee@keensightcapital.com) – +44 7785 345 250

#### **Citigate Dewe Rogerson**

Yoann Besse – [yoann.besse@citigatedewerogerson.com](mailto:yoann.besse@citigatedewerogerson.com) – +33 6 63 03 84 91