

Communiqué de presse

26 avril 2022

## Sogelink réalise une deuxième acquisition majeure en Europe soutenue par Keensight Capital

**Simultanément à l'acquisition du groupe néerlandais LOCATIQS, Sogelink, leader des solutions logicielles pour les professionnels des infrastructures, des chantiers et du patrimoine réalise une deuxième transaction majeure en Europe avec Focus Software et déploie à grande vitesse sa stratégie visant à créer le nouveau leader européen de la Construction Tech.**

**Editeur de logiciels norvégien, spécialisé dans le domaine du BIM (Building Information Modeling) depuis plus de 25 ans, Focus Software rejoint Sogelink et lui ouvre de nouvelles perspectives dans les pays nordiques. En tant qu'actionnaire majoritaire de Sogelink, Keensight Capital a accompagné les équipes de direction des deux sociétés pour rendre cette acquisition possible. Dans le cadre de ce rapprochement, les cofondateurs de Focus ont décidé de réinvestir dans le groupe Sogelink.**

Fondée en 1996 et basée à Billingstad, près d'Oslo (Norvège), Focus Software est spécialisée dans l'édition de solutions de modélisation d'infrastructures et de bâtiments ainsi que dans le calcul de structure, de gestion d'appel d'offre etc. Incontournable dans le domaine du BIM (Building Information Modeling), l'entreprise propose à ses 16 000 utilisateurs, un large éventail de solutions bureau et terrain. Ses clients sont aussi bien des entreprises privées (constructeurs de maisons, architectes, paysagistes) que des consultants en ingénierie dans le domaine des infrastructures et du bâtiment, ou encore les autorités publiques.

Focus Software est composée d'une cinquantaine de collaborateurs qui ont su développer et intégrer au fil des ans, diverses solutions de conception de projets de construction. Il s'agit principalement d'applications ou d'outils collaboratifs cloud qui permettent, entre autres, de présenter des données de plans numériques intégrant la géo-intelligence ; de préparer des dessins d'acquisition terrain, des appels d'offres spécifiques ou des projets de construction tenant compte des réglementations en vigueur ou d'autres contraintes. Depuis sa création il y a 25 ans par 6 co-fondateurs, Focus Software s'est développée de manière significative grâce à une forte croissance organique. Sa clientèle est principalement présente en Norvège et Suède.

De son côté, Sogelink accompagne depuis plus de 20 ans la digitalisation du BTP et s'est positionnée comme un partenaire de choix pour les entreprises de construction, les opérateurs de réseaux et les collectivités locales à chaque étape de leur projet. Le Groupe propose aujourd'hui plus de 25 solutions logicielles innovantes sur l'ensemble du cycle de vie d'un chantier. Sogelink a réussi à combiner une croissance organique avec une capacité avérée à intégrer de nouvelles équipes. Ces 5 dernières années, ce ne sont pas moins de 8 entreprises qui ont rejoint le groupe.

Parallèlement à son développement au Benelux avec l'acquisition de LOCATIQS Group, Sogelink étend désormais grâce à Focus Software, ses activités en Europe du Nord ainsi que son expertise dans le domaine des logiciels BIM. Ce rapprochement permettra à Sogelink de compléter son offre notamment sur les phases d'études et de planification des projets et de renforcer sa présence sur toute la chaîne de valeur de la construction, confortant ainsi sa position de leader européen de la Construction Tech.

Avec plus de 650 collaborateurs en Europe, un chiffre d'affaires total de plus de 130 millions d'euros et une trajectoire de croissance organique à deux chiffres, cette nouvelle acquisition est l'opportunité pour le groupe de renforcer sa présence sur ses marchés cibles, tout en accélérant son déploiement international. Elle lui donnera par ailleurs, la solidité financière et l'expertise nécessaire pour continuer à se développer aussi bien par croissance organique que par croissance externe.

**Fatima Berral, CEO de Sogelink, commente :** « *Focus Software s'est imposée naturellement pour compléter l'offre de Sogelink sur la phase de conception de projets. Ensemble, nous partageons une*

*même culture client orientée vers les collectivités locales, les entreprises de construction, les architectes et les ingénieurs en génie civil. Nous avons désormais toutes les cartes en main pour développer la présence du groupe dans les pays nordiques. Cette nouvelle répartition géographique permettra à Sogelink de pénétrer un marché de la construction très dynamique et innovant et de se renforcer son offre de logiciels d'ingénierie et BIM. »*

**Pål Eskerud, CEO de Focus Software ajoute :** « *Nous sommes très fiers d'intégrer le groupe Sogelink dans lequel nous avons trouvé un partenaire solide et de confiance pour continuer à développer notre présence en Europe. Nous sommes impatients de travailler ensemble et de partager nos connaissances pour façonner davantage l'avenir des technologies de la construction. »*

**Jean-Michel Beghin, Managing Partner chez Keensight Capital, poursuivent :** « *Avec cette deuxième acquisition, dans la foulée de celle de LOCATIQS group, Sogelink se développe à un rythme rapide pour consolider sa position de véritable leader européen de la Construction Tech. Keensight Capital est fier d'avoir contribué une fois de plus à ce processus d'acquisition et continuera à soutenir le groupe dans ses futurs efforts de développement. »*

## **A propos de**

### **Sogelink**

Sogelink (né de la fusion de Sogelink et Geodesial Group en 2021) est un éditeur de solutions logicielles, cloud et mobiles pour le secteur de la construction et a conduit la numérisation de son écosystème pendant deux décennies. Sogelink vise à simplifier la construction pour tous à travers le monde. Le Groupe soutient chaque partie prenante (les ingénieurs civils, les géomètres, les entrepreneurs, les exploitants de réseaux, les bureaux d'études et les autorités publiques) impliqués dans les écosystèmes d'infrastructure, de chantiers et de gestion des ressources urbaines, en offrant une approche innovante et efficace de la transition numérique, des informations sur les bâtiments et de la modélisation des informations urbaines. Sogelink est le leader incontesté du marché de la Construction Tech en France avec plus de 34 000 clients et 138 000 utilisateurs et assure la continuité des données du terrain au bureau, sur toute la chaîne de valeur.

[www.sogelink.com](http://www.sogelink.com)

### **Contacts presse**

Sogelink

Seyitiin Apithy - [seyitin@lanouvelle-agence.com](mailto:seyitin@lanouvelle-agence.com) - +33 6 64 04 71 84

### **Focus Software**

Fondée en 1996, Focus Software conçoit et développe des logiciels BIM pour le secteur de la construction et du bâtiment. Son offre intègre aussi bien des logiciels d'analyse structurelle et de gestion de projet que des applications telles que Civil 3D et Revit en collaboration avec Autodesk dont il est un partenaire privilégié depuis la création de l'entreprise il y a 26 ans. Focus Software couvre aujourd'hui toute la chaîne de valeur, en proposant des solutions allant de l'acquisition terrain et de la planification des zones, à la modélisation BIM et la conception détaillée. La société propose par ailleurs des services de formations et d'accompagnement à forte valeur ajoutée pour son écosystème.

Aujourd'hui, Focus Software est l'un des principaux fournisseurs de logiciels par abonnement sur le marché de la Construction Tech dans les pays nordiques, en particulier en Norvège, où il accompagne plus de 16 000 utilisateurs parmi des architectes, paysagistes, ingénieurs en bâtiment, ou en génie civil, des entrepreneurs et des collectivités locales.

<https://www.focus.no>

### **Keensight Capital**

Keensight Capital, l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Depuis 20 ans, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement

et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. Fort de son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Les succès de Keensight Capital lui ont valu de recevoir un Gold Award des Private Equity Exchange & Awards pendant cinq années consécutives, et en particulier celui du Meilleur Fonds de Growth Private Equity Européen.

[www.keensightcapital.com](http://www.keensightcapital.com)

**Contacts :**

**Keensight Capital**

Tim Lee - [tle@keensightcapital.com](mailto:tle@keensightcapital.com) - +44 7785 345 250

**Citigate Dewe Rogerson**

Yoann Besse - [yoann.besse@citigatedewerogerson.com](mailto:yoann.besse@citigatedewerogerson.com) - +33 6 63 03 84 91