

Communiqué de presse
Paris, le 30 septembre 2019

Keensight Capital investit dans Geodesial, leader du développement et de la commercialisation de logiciels d'infrastructure

Keensight Capital, l'une des équipes de référence dans le Growth Buyout¹ en Europe, remplace CAPZA en tant qu'actionnaire majoritaire de Geodesial, leader du développement et de la commercialisation de logiciels de CAO (conception assistée par ordinateur) et d'IAO (ingénierie assistée par ordinateur) pour l'infrastructure.

Bénéficiant de plus de 30 ans d'expérience dans le domaine de la CAO et de l'IAO, Geodesial conçoit et édite des gammes complètes de logiciels pour tous les métiers de l'infrastructure.

Fort de 80 employés présents dans quatre bureaux en France, en Hongrie et au Canada, ce leader incontesté en France détient une part de marché d'environ 70%. Depuis 2017, année marquant l'arrivée de David Le Roux et de CAPZA (ex-Capzanine) en tant qu'actionnaires, Geodesial connaît une croissance annuelle régulière à deux chiffres.

Doté d'une base fidèle de 6 000 clients, parmi lesquels figurent des bureaux d'études, des cabinets de géomètres, des collectivités, des entreprises de travaux publics, ainsi que des écoles de formation, le Groupe compte plus de 34 000 utilisateurs. Les logiciels de Geodesial, profondément intégrés dans les flux opérationnels, sont des outils indispensables aux utilisateurs ce qui assure un taux de résiliation très bas (inférieur à 5%).

Geodesial occupe une position stratégique sur un marché des logiciels AEC (architecture, ingénierie et construction) qui compte d'importantes barrières à l'entrée liées à la digitalisation du secteur de la construction, l'évolution de la réglementation et l'adoption de la norme BIM, et qui enregistre depuis quatre ans une solide croissance de +11%.

Keensight Capital s'appuiera sur son réseau international et son expertise IT pour soutenir la croissance organique du Groupe et développer sa stratégie de build-up, notamment dans de nouvelles zones géographiques.

David Le Roux, PDG de Geodesial, déclare : « *Nous sommes convaincus que les 20 ans d'expérience de Keensight Capital au service des entreprises en forte croissance, ainsi que leur présence à l'international, nous permettront d'atteindre notre prochain objectif. Je suis particulièrement enthousiaste à l'idée d'entamer le nouveau chapitre de Geodesial, d'autant plus que nous sommes bien positionnés pour amorcer une autre phase de forte croissance.* »

Jean-Michel Beghin, Managing Partner chez Keensight Capital, commente : « *Nous sommes particulièrement heureux d'investir dans Geodesial et de collaborer avec David Le Roux et sa talentueuse équipe, avec qui nous partageons les mêmes valeurs. Ensemble, nous continuerons à développer à l'international les services et logiciels reconnus de la société.* »

¹ **Growth Buyout:** investissement dans des sociétés non cotées de croissance rentables, en minoritaire ou en majoritaire, avec ou sans effet de levier, avec une approche flexible adaptée aux besoins de chaque entrepreneur, pour financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisitions ou pour donner de la liquidité aux actionnaires historiques.

Maxence Radix, directeur associé chez CAPZA, annonce : « Nous avons travaillé en étroite collaboration avec David afin de soutenir le développement rapide du Groupe ces dernières années, en capitalisant sur notre fine connaissance du secteur des logiciels. Aujourd'hui, nous sommes heureux de voir Geodesial poursuivre son développement avec un nouveau partenaire. En cette période passionnante pour notre industrie, nous souhaitons le meilleur à Keensight et Geodesial pour cette nouvelle aventure. »

* * *

A propos de Geodesial

Depuis 1993, le groupe GEODESIAL, avec ses filiales Geomedia et Geomensura, développe et commercialise des logiciels métiers visant à répondre aux besoins de conception, de modélisation terrains et d'études dans les domaines de la géomatique, des études d'aménagements urbains, des études des infrastructures de transports et dans l'ingénierie de l'exécution des travaux et de la construction.

Les solutions logicielles du groupe GEODESIAL s'adressent aux géomètres, architectes, bureaux d'études, entreprises de construction, gestionnaires de réseaux et d'infrastructures de transports, aux administrations et aux collectivités, tant en France qu'à l'étranger (Canada, Belgique, Suisse, Hongrie, Afrique du Nord). Le groupe est également l'un des premiers distributeurs en France des solutions développées par l'éditeur Autodesk (Autocad, Revit, Infracore, ...).

Grâce à une stratégie soutenue d'investissements en R&D et du fait de sa politique d'innovation continue, le groupe GEODESIAL est reconnu pour la qualité de ses logiciels métiers et la richesse des fonctionnalités proposées qui permettent de gagner en productivité et en efficacité.

GEODESIAL permet à ses clients de répondre aux évolutions digitales du marché de l'aménagement et de la construction (AEC), avec l'intégration dans ses solutions logicielles des nouvelles technologies numériques et des méthodologies liées au déploiement du BIM (Building Information Modeling) et du CIM (City Information Modeling).

A propos de Keensight Capital

Keensight Capital, l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leur stratégie de croissance. Depuis 20 ans, notre équipe composée de professionnels cumulant une forte expérience dans l'investissement et dans l'industrie, investit, dans une perspective à long terme, dans des sociétés rentables en forte croissance dont le chiffre d'affaires s'établit entre 15 millions et 250 millions d'euros.

Notre expertise dans l'IT/Internet et la santé/bien-être contribue à identifier les meilleures opportunités d'investissement en Europe et permet de travailler en étroite collaboration avec les dirigeants à l'élaboration et à la réalisation de leur projet d'entreprise.

www.keensightcapital.com

A propos de Capza

CAPZA1 est un acteur de référence de l'investissement privé dans les PME/ETI depuis 2004. Basée en Europe, la société est majoritairement détenue par ses collaborateurs et bénéficie du soutien du groupe AXA.

Avec 3 milliards d'euros d'encours², CAPZA met son expérience et sa passion pour le développement des entreprises au service d'investisseurs institutionnels en Europe et dans le monde à travers une plateforme de quatre expertises complémentaires : Flex Equity, Private Debt, Transition³ et Artemid⁴.

CAPZA propose aux PME/ETI des solutions de financement flexibles adaptées aux différentes étapes de leur développement. Sa plateforme unique permet à CAPZA de soutenir les entreprises dans la durée en leur proposant des solutions de financement évolutives. Généraliste, CAPZA accompagne plus particulièrement des entreprises dans les secteurs de la santé, la technologie, l'agroalimentaire et les services.

Le groupe CAPZA compte une cinquantaine de collaborateurs répartis entre Paris, Munich, Madrid et Milan.

1 CAPZA (ex Capzanine) est le nom commercial d'Atalante SAS, société de gestion de portefeuille agréée le 29/11/2004 par l'AMF sous le numéro GP-04000065

2 3 milliards € au 31 août 2019 dont des actifs conseillés par Artemid SAS et gérés par un tiers ;

3 Les fonds de la gamme CAPZA Transition sont gérés par la société de gestion de portefeuille CAPZA et conseillés par CAPZA Transition SAS qui a le statut de Conseiller en Investissements Financiers et est enregistré à l'Orias sous le numéro 18001601 depuis le 23/03/2018.

4 Les fonds de la gamme Artemid sont gérés par la société de gestion de portefeuille CAPZA ainsi qu'une société de gestion de portefeuille tierce et conseillés par Artemid SAS, filiale commune de CAPZA et Amiral Gestion. Artemid SAS a le statut de Conseiller en Investissements Financiers (CIF) et est enregistré à l'Orias sous le numéro 14003497 depuis le 28/05/2014.

Plus d'informations : <https://capza.co> Twitter : @capza_co

Contacts Presse

Keensight Capital :

Anne de Bonnefon - abonnefon@keensightcapital.com - +33 1 83 79 87 37

Citigate Dewe Rogerson

Alienor Miens – alienor.miens@citigatedewerogerson.com - +33 6 64 32 81 75

Alexandre Dechaux – alexandre.dechaux@citigatedewerogerson.com - + 33 7 62 72 71 15

CAPZA:

Kristell Le Nadan – kristell.lenadan@citigatedewerogerson.com - + 33 6 98 49 22 27